



**ifsm**

Liebe/r Frau/Herr Mustermann,

"Offline is the new luxury".

Sprüche wie dieser sind sinnbildlich für die Veränderungen und das Umdenken, welches die Digitalisierung zwangsläufig mit sich bringt. In den nächsten Tagen halten Sie unsere aktuelle ifsm News 2018 in den Händen. In dieser Ausgabe haben wir die Auswirkungen auf den Arbeitsmarkt genauer betrachtet und ebenfalls untersucht, was es mit uns persönlich macht.

Unser heutiger Newsletter informiert Sie außerdem über Neuigkeiten rund um unseren Umzug in unser neues Gebäude und unsere diesjährigen Veranstaltungen.

Viel Freude mit unserem Newsletter und herzliche Grüße (noch) vom Kloostergut,



**Uwe Reusche und Klaus Kissel**  
Geschäftsführer ifsm GmbH&Co.KG

---

### Prinzip der minimalen Führung erscheint in überarbeiteter 3. Auflage



Gebundene Ausgabe: 184 Seiten  
Verlag: Windmühle Verlag ein Imprint von  
FELDHAUS VERLAG GmbH & Co. KG  
Auflage: 3 (16. Januar 2018)  
Sprache: Deutsch  
ISBN-10: 3864510473  
Preis: 32,50 €

Gerne senden wir Ihnen ein Exemplar zu.  
Schreiben Sie uns: [info@ifsm-online.com](mailto:info@ifsm-online.com)

Endlich ist die dritte Auflage unseres Führungsklassikers „**Prinzip der minimalen Führung**“ erschienen. Wolfgang Tschinkel und Klaus Kissel haben im vergangenen Jahr die 2. Auflage umfangreich überarbeitet und insbesondere die Theorien der „Führung in ungewissen Zeiten“ in das Buch eingearbeitet.

Klaus Kissel und Wolfgang Tschinkel: „Prozesshafte Führung ist die Grundlage der minimalen Führung, von daher beschreibt unser Buch bereits die Haltung für agile Führung. Ergänzungen waren jedoch notwendig, da die aktuellen Herausforderungen im Führungsalltag zukunftsorientierte Planung fast unmöglich macht. Hierzu haben wir Änderungen in allen Teilen des Buches eingefügt.“

Die Weiterbildungen an unserer Akademie zum Prinzip der minimalen Führung werden im Laufe der Jahre auch weiterhin stark nachgefragt. 2018 bieten wir wieder zwei Weiterbildungsgänge á 3 \* 3 Tage an, wobei der erste Durchgang schnell ausgebucht war, für den zweiten Weiterbildungsgang sind noch Plätze frei.

Für alle, die in das Prinzip der minimalen Führung reinschnuppern möchten bzw. die sich eine Auffrischung wünschen, sei unser Seminar: „**Führen in der digitalen Welt**“ empfohlen.

Anmeldung möglich unter [www.ifsm-online.com](http://www.ifsm-online.com)

---

## HR on demand – eine Erfolgsgeschichte

Seit einem Jahr bieten wir für mittelständische Unternehmen in den Regionen München, Rhein-Land-Pfalz und Köln/Bonn unser neues Produkt HR on demand an. Hierbei handelt es sich um Interimsmanagement für Personalentwicklung/Personalleitung. Besonders mittlere und kleine Unternehmen, die sich im permanenten Wachstum befinden, aber noch zu klein sind für eine eigene Personalleiterstelle, profitieren hier seit Beginn 2017 von unserem Know-How. Wir stellen Recruiting-, Einarbeitungs- und Personalprozesse optimal ein und sind für Coaching und Entwicklung im Unternehmen tätig. Die Interimstätigkeit umfasst je nach Unternehmen zwischen 1 – max. 2,5 Tage pro Woche.

---

## Kooperation Team Dr. Rosenkranz

Seit einem Jahr bieten wir in Kooperation mit dem Seminaranbieter Team Dr. Rosenkranz offene Seminare zu den Themen:

- Gruppendynamik
- Transaktionsanalyse und
- Konfliktmanagement an.

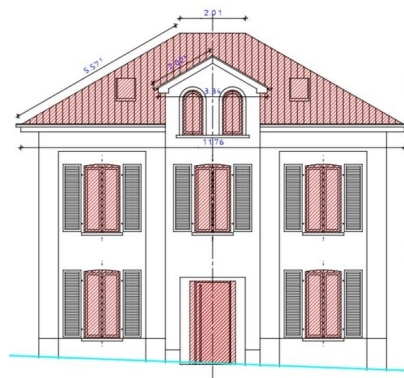
Diese Seminare sind selbsterfahrungsorientiert und eignen sich sehr gut, um mit den Führungskräften deren Einstellungen und Haltungen zu Führung, Rolle und Verhalten und die damit verbundenen Auswirkungen im Führungsalltag zu reflektieren - neue Handlungsalternativen können so entstehen. Gerne können Leiter der Personalentwicklung hierzu von Herrn Klaus Kissel, ifsm Geschäftsführer, eine kostenfreie Beratung zur Eignung und Einsatz der offenen Seminare erhalten. Vereinbaren Sie mit ihm einen Termin unter 0049 / 261 96 23 112

---

## Unser neues Domizil in Planung

Lange haben wir gesucht und endlich sind wir fündig geworden. Ab Sommer 2018 dürfen wir Sie in unseren neuen Geschäftsräumen im Westerwald, Höhr Grenzhausen, begrüßen. Mit etwas Wehmut aber auch mit großer Vorfreude auf das neue Haus ziehen wir aus unseren geliebten, aber angemieteten Räumen des Klostergut Besselich bei Urbar/Koblenz aus.

Unser neues Domizil ist zurzeit im Umbau – es handelt sich um eine alte Villa, die um 1900 gebaut wurde und nun in etwa dem ursprünglichen Zustand wieder zurückgeführt werden soll. Die Baumaßnahmen sind sehr umfangreich und werden noch ca. ein halbes Jahr dauern. Wir werden auf unserer Homepage und den sozialen Medien über den Baufortschritt berichten.



Am 18.10.2018 planen wir dann in unserem neuen Haus einen Tag der offenen Tür und Sie alle haben die Möglichkeit unsere neuen Räumlichkeiten zu besichtigen. In den neuen Räumen finden fortan alle Ausbildungen unserer Akademie, wie zum Beispiel unsere **Sales-Coach-Ausbildung** und unsere **Führungsweiterbildungen** statt. Wir freuen uns auf Ihr Kommen.

---

**ifsm akademie**

## Unsere Seminare im Überblick:

### Sales - Trainings:

27.04.2018	Webinar Sales- Kompetenzanalyse (kostenfrei)
25.04. - 26.01.2019	Zertifizierter Sales Coach ifsm
14. - 15.06.2018	Neue Kunden strategisch gewinnen
04. - 05.10.2018	Vertrieb 3.0 - Was Kunden wirklich wollen

### Leadership - Seminare:

11. - 13.04.2018	Prinzip der minimalen Führung
25. - 26.10.2018	Motivierend Motivieren
21. - 23.11.2018	Führen in der digitalen Welt

### Leadership Spezialseminare:

08. - 13.04.2018	Transaktionsanalyse
11. - 16.03.2018	Gruppendynamik
17. - 22.06.2018	Konfliktmanagement

### Movementseminare:

23. - 24.10.2018	Ausbildung in Mediation
12. - 13.11.2018	Prozesswerkstatt - systemische Organisationsentwicklung

---

## Das Prinzip der minimalen Führung

Die Welt verändert sich in einem immer größeren Tempo, speziell die Digitalisierungsprojekte stellen viele Führungskräfte vor große Herausforderungen. Lernen Sie in einer neuntägigen Weiterbildung für Führungskräfte, wie Sie leicht, effektiv und ergebnisorientiert führen können.

Mehr dazu

Ausbildung zum zertifizierten

**SALES COACH**

Mit systemischem Coaching  
zum langfristigen Vertriebs Erfolg

ifsm



## Zertifizierter Sales Coach ifsm

Sie wollen Ihren Vertrieb als Führungskraft oder als interner Trainer aktiv zum Erfolg begleiten? Dann lassen Sie sich qualifizieren zum zertifizierten, systemischen ifsm Sales Coach. Start ist April 2018 – nutzen Sie auch die besonderen Konditionen bei einer Anmeldung ab 2 Teilnehmern aus einem Unternehmen.

Eine 20 tägige Ausbildung für Vertriebsführungskräfte, Vertriebstrainer und Key Account Manager, die die Vertriebsmannschaft auf eine neue Art und Weise hin zum Erfolg begleiten.

[Mehr dazu](#)

---

## Movementseminare:



### Prozesswerkstatt Systemische Organisationsentwicklung

Wie Organisationen nachhaltig lernen können – eine Weiterbildung für Personalentwickler, Consultants und Coaches die durch systemische Interventionen Bewegung in die Unternehmen bringen möchten.

Die Teilnehmer gehen in dieser Weiterbildung der Kernfrage nach: Wie größere und komplexe Veränderungsvorhaben in Organisationen in der digitalen Welt gelingen können?

Sollten Sie Interesse an Antworten auf diese und damit verbundenen Fragen haben, besuchen Sie diese Weiterbildung. Der Start ist im November 2018 und sie geht über 2 Module an jeweils 2 Tagen.

[Mehr Infos finden Sie hier](#)

---

## Ausbildung in Mediation



Eine 4 tägige Ausbildung die das Ziel hat, die Teilnehmer zu befähigen als Konfliktberater und mediativer Berater in ihren jeweiligen Arbeitsfeldern tätig zu sein. Die nächste Ausbildung startet im Oktober 2018 und geht über 2 Module a 2 Tage.

[Mehr Infos finden Sie hier](#)

## ifsm news

„Think Digital“ ist der Titel unserer neuen News.

Wenn Sie bisher noch keine ifsm news erhalten haben, können Sie diese unter

[info@ifsm-online.com](mailto:info@ifsm-online.com)

bestellen. Sie erhalten dann ab sofort min. 1 x im Jahr automatisch unsere ifsm News.



Sie wollen in älteren Ausgaben etwas nachlesen. Hier finden Sie mehr zu den News und zu unseren Publikationen.

[News und Bücher](#)

Wenn Sie Lust haben ein wenig mehr über ifsm zu erfahren, schauen Sie doch mal auf unseren Socialmedia Seiten vorbei:



Sie erhalten diesen Newsletter, weil Sie Kunde oder Interessent von ifsm sind oder weil wir denken, dass Sie grosses Interesse an unserer Dienstleistung haben. Die Adressen wurden manuell geprüft und ausgewählt. Möchten Sie zukünftig nicht mehr informiert werden, genügt eine kurze Email an [info@ifsm-online.com](mailto:info@ifsm-online.com) Danke!

Texte aus diesem Newsletter dürfen gern auf anderen Web-Sites verwendet werden. Ein Hinweis auf ifsm - Institut für Sales & Managementberatung als Urheber ist jedoch notwendig.

Dieser Newsletter wird herausgegeben von  
Institut für Sales & Managementberatung GmbH & Co.KG  
Klostergut Besselich  
56182 Urbar  
Tel: 0261 9623 641  
FAX: 0261 9623 114  
[www.ifsm-online.com](http://www.ifsm-online.com)

Amtsgericht Koblenz HRA 21214  
UST.-IdNr. DE 288413876  
Persönlich haftende Gesellschafterin: ifsm Verwaltungs GmbH  
Amtsgericht Koblenz HRB 23584  
Geschäftsführer: Klaus Kissel & Uwe Reusche

Verantwortlich für den Inhalt ist ifsm GmbH & Co. KG. Verantwortlich für den Inhalt der Links zu externen Webseiten sind ausschließlich deren Betreiber.



[Klicken Sie hier um sich aus dem Verteiler abzumelden.](#)