SYSTEMISCHE

AUSBILDUNGEN

Systemischer Business Coach

Unsere erfolgreiche Basisausbildung für Führungskräfte, Personalentwickler:innen und alle, die einen Einstieg in das Business-Coaching finden möchten. Die Ausbildung ist auch Grundlage für unsere Aufbauseminare.

Termine:
- Modul 1: 20.03. – 23.03.2024
- Modul 2: 19.06. – 22.06.2024

Zertifizierter Sales Coach

Mit systemischem Sales-Coaching zum langfristigen Vertriebserfolg. Eine 12-tägige Ausbildung mit Abschlusszertifikat für Führungskräfte im Vertrieb.

Termine:
- Modul 1: 20.11. – 23.11.2024
- Modul 2: 11.12. – 14.12.2024
- Modul 3: 12.02. – 15.02.2025

IFSM-KONGRESS 2024

FÜHREN IN RESONANZ

Mit dem 1. ifsm-Kongress 2024 zur systemischen Führung, wollen wir an die Kongressreihe und an unseren MUT-Campus anschließen. Freut Euch auf spannende Referent:innen und Workshops rund um das Thema „Führen in Resonanz“.

Termine:
- 07.-08.11.2024

„Ich helfe Dir mit einem Stimm- und Sprechtraining dabei, Deine Kompetenz hörbar zu machen! Nachhaltig. Ausdrucksstark. Authentisch.“

Mario Becker

Speakerausbildung

Unsere exklusive Speaker-Ausbildung wurde speziell für Menschen aus dem Top-Management, Führungskräfte des C-Level und Personen entwickelt, die in sich das Potenzial für eine Speaker-Karriere sehen – sich aber noch mehr Sicherheit und Präsenz für zukünftige Auftritte wünschen. Sei es eine Rede vor Investoren, Mitarbeitenden, oder Kundinnen und Kunden, ein Vortrag auf Konferenzen und Messen oder eine Keynote-Präsentation vor einem größeren Publikum. Ziel unserer Ausbildung ist es, dass die Teilnehmenden jederzeit souverän, authentisch, wirkungsvoll und überzeugend eine spannende Geschichte entwickeln, freisprechen und souverän auftreten können.

Termine:
- Modul1: 14. – 17.03.2024
- Modul2: 13. – 14.05.2024
- Modul3: 10. – 11.10.2024
- Modul4: 13. – 14.01.2025
- Modul5: 14.03.2025

Ausbildung zum/ zur firmeninternen Artificial-Intelligence-Trainer:in

Die Künstliche Intelligenz, hat in beeindruckender Geschwindigkeit unsere Aufmerksamkeit erobert. Wer firmenintern KI als Multiplikator vorantreiben will, sollte diese Weiterbildung nicht verpassen.

Termine:
- Modul 1: 26.10.2023 9-13 Uhr
- Modul 2: 09.11.2023 ganztägig
- Modul 3: 22.-24.11.2023

Zertifizierter New-Work-Expert

Unsere Aufbauqualifizierung für systemische Beratende, Coaches oder Führungskräfte mit ähnlicher Vorqualifizierung, um New-Work-Change-Projekte in Unternehmen voranzutreiben oder zu begleiten. Auch diese systemische Ausbildung schließt ab mit einer Zertifizierung durch den wissenschaftlichen Beirat von ifsm.

Termine: **Durchgang 1 – Beginn 18. – 19.04.2024:**
- Folgetermine siehe Homepage

Durchgang 2 – Beginn 14. – 15.11.2024:
- Folgetermine siehe Homepage

Zertifiziterte Systemische Trainer:innenausbildung

Die systemische Trainer:innenausbildung von ifsm hat das Ziel, die Teilnehmenden auszubilden, leichtfüßig und mutig Seminare und Workshops zu moderieren. Über 1 Jahr, verteilt auf 4 Module, sowie Hospitationstermine bei ifsm-Trainer:innen, erlernen die Teilnehmenden in einem Basismodul Gruppendynamiken zu erkennen und die systemische Begleitung von Gruppen.

Auch diese Weiterbildung schließt mit einer Zertifizierung durch den wissenschaftlichen Beirat ab.

Termine:
- Modul 1: 16. – 19.09.2024
- Modul 2: offen
- Modul 3: offen
- Modul 4: 15. – 17.09.2025

IFSM

EDITORIAL

WILLKOMMEN

Weiterbildungen für Persönlichkeit – Führung – Coaching – Beratung

Wir freuen uns Euch heute die Seminare unserer offenen ifsm-Akademie in einem neuen Format zu präsentieren. Wir wechseln damit bewusst vom bisherigen Katalog auf ein übersichtliches kleines Kartenformat und möchten damit einen schnellen Überblick über die Vielfalt unserer Themen geben und leisten gleichzeitig einen Beitrag für mehr Nachhaltigkeit.

Im nächsten Jahr freuen wir uns besonders auf unsere neuen Ausbildungsformate. Die Speakerausbildung für Top-Führungskräfte, die Systemische TrainerInnen-Ausbildung, die New-Work-Expert-Ausbildung und die Ausbildung zum firmeninternen Artificial-Intelligence-Trainer:in gehen an den Start. Gleichzeitig beginnen wir im kommenden Jahr eine Reihe von Seminaren, rund um das Themengebiet Mitarbeiter:innengewinnung, die sich speziell an HR-Verantwortliche richtet.

Nach 4 Jahren Kongress-Pause veranstalten wir im kommenden Jahr endlich wieder einen großen Kongress. Unser 1. Systemischer Führungskongress beschäftigt sich mit dem Themengebiet „Führen in Resonanz und findet am 7. und 8.11.2024 statt. Gerne könnt Ihr Euch schon jetzt dafür vormerken.

Die Tore für die Anmeldung zum 2. Authentic Leadership Circle sind vom 01.09. - 31.10.2023 für Euch geöffnet. Danach schließen die Tore wieder und es ist keine Anmeldung für den a.l.c. 2024 mehr möglich. Sabrina Arnold freut sich schon auf Euch.

Und nun viel Spaß beim Stöbern in unserer Akademie.

A. Kissel

Ihre Angela Kissel
Leitung ifsm-Akademie

ifsm Akademie 2024

ifsm

ifsm GmbH & Co.KG
Westerwaldstr. 4 | D - 56203 Höhr-Grenzhausen
Tel. +49 2624 9499600 | Fax. +49 2624 9525 - 857
akademie@ifsm-online.com | www.ifsm-online.com

OFFENE SEMINARE & AUSBILDUNGEN

SEMINARE ZUR

PERSÖNLICHKEITS-ENTWICKLUNG

Entdecke dein Potenzial

Unser Einsteigerseminar für Potenzialentwicklung bei Nachwuchskräften und Menschen, die ihre Persönlichkeit entdecken und die eigene Wirkung verbessern wollen.

Termin:
- 03.12. – 04.12.2024

Erfolgsstrategien für Frauen im Beruf

Karriere gestalten. Familie managen. Alltag organisieren – Manches machen Frauen anders.

Termin:
- 11. – 12.11.2024

Erfolgreich Kommunizieren

Das Basistraining für Mitarbeitende die erfolgreicher im beruflichen Alltag kommunizieren wollen.

Termin:
- 04.07 – 05.07.2024

Laterales Führen

Erfolgreich führen ohne Weisungsbefugnis – ideal für Projektleiter:innen oder auch stellvertretende Führungskräfte.

Termin:
- 05.09. – 06.09.2024

Selbstorganisation – Der Schlüssel für gutes Zeitmanagement [online]

Selbstorganisation in einer Online-Learning-Journey über drei Module lernen – diese Weiterbildungsreihe sichert einen hohen Transfer für gutes Zeit- und Selbstmanagement im Alltag.

Termine:
- Modul 1: 04.09.2024
- Modul 2: 11.09.2024
- Modul 3: 09.10.2024

Wirkungsvoll Präsentieren

Ein Seminar zur Entwicklung eines guten Präsentationsstils, beginnend mit der Story, der Dramaturgie und dem persönlichen Auftritt – in diesem Seminar lernen selbst erfahrene Referent:innen, wie sie die Präsentation wirkungsvoller gestalten können.

Termin:
- 29.08. – 30.08.2024

Erfolgreiches Stressmanagement für Young Professionals und junge Nachwuchsführungskräfte

Stressbewältigung als Karrierefaktor ist eine wichtige Kompetenz, um langfristig motiviert und leistungsfähig zu bleiben. In diesem Seminar lernen Nachwuchsführungkräfte, wie sie sich trotz permanent hoher Anforderungen körperlich und psychisch wohlfühlen und leistungsstark bleiben.

Termine:
- Modul 1: 30.04.2024 (online halber Tag)
- Modul 2: 14.05.2024 (Präsenz)
- Modul 3: 04.06.2024 (online halber Tag)

SEMINARE FÜR

HR-VERANTWORTLICHE

Employer Branding

Ein Seminar für Mitarbeitende aus Personalabteilungen, die lernen wollen, wie man systematisch eine Arbeitgebermarke definiert, Differenzierungsmerkmale herausarbeitet und die Benefits der einzelnen Zielgruppen attraktiv kommuniziert.

Termin:
- 18.04. – 19.04.2024

Grundlagen des Personalmarketings in Zeiten wachsender KI

Ein Grundlagentraining für das Personalmarketing in Zeiten von Chat-GBT. Grundlegende Konzepte, Strategien und Methoden werden vorgestellt und mit praktischen Beispielen, sowie Case Studies wird die Theorie mit der Praxis verknüpft.

Termin:
- 20.09.2024

SEMINARE ZUR

VERTRIEBS-STEIGERUNG

Die B2B-Sales-Matrix – neue Kunden strategisch und zielgerichtet gewinnen [online]

Unser Erfolgsseminar zum Buch „Die B2B-Sales-Matrix“ online und effektiv für mehr Vertriebserfolg in der strategischen Kundinnen- und Kundenentwicklung.

Termine:
- Modul 1: 05.02.2024
- Modul 2: 06.03.2024
- Modul 3: 10.04.2024

Taktisches Verhandeln mit dem Einkauf – Negotiation & Pricing [online]

Das Seminar für Verkäufer:innen, um gut auf Verhandlungen mit dem Einkauf vorbereitet zu sein mit dem Buchautor und Verhandlungscoach Herr Uwe Reusche.

Termin:
- Modul 1: 05.06.2024
- Modul 2: 03.07.2024

SEMINARE FÜR

FÜHRUNGS-KRÄFTE

Führen auf Distanz [online]

Motivation, Teamgeist und Zielerreichung – Teamerfolge sichern trotz dauernder Distanz. In diesem Seminar lernen Sie Tools und Fähigkeiten, um Online erfolgreich führen zu können.

Termine:
- Modul 1: 13.03.2024
- Modul 2: 17.04.2024
- Modul 3: 06.05.2024

Unsere Beratenden, Trainierenden und Coaches sind Experten in ihren jeweiligen Fachbereichen und sorgen in Workshops, Coachings und Seminaren für eine „leichte” Lernatmosphäre – damit Entwicklung Spaß macht und effizient wird.

Das komplette Seminarprogramm finden Sie unter **www.ifsm-online.com/akademie**

UNSER AKADEMIE TEAM

Prinzip der minimalen Führung

Unser Erfolgsseminar für Führungskräfte aus allen Branchen. Seit 2004 haben zahlreiche Führungskräfte dieses Seminar besucht und gelernt, wie effektive Führung im Wandel unserer Zeit funktionieren kann. Eine Weiterbildung für echtes **Leadership** im beruflichen Alltag und **weniger Management.**

Termine: Gruppe 1:
- Modul 1: 13.03. – 15.03.2024
- Modul 2: 10.06. – 12.06.2024
- Modul 3: 29.10. – 31.10.2024

Gruppe 2:
- Modul 1: 04.11. – 06.11.2024
- Modul 2: 08.01. – 10.01.2025
- Modul 3: 05.03. – 07.03.2025

Prinzip der minimalen Führung – Update

Für alle, die das Seminar „Prinzip der minimalen Führung“ besucht haben und sich im Jahr 2024 eine Auffrischung mit dem Buchautor Klaus Kissel persönlich wünschen. Minimale Führung Update findet 3 mal im Jahr 2024 statt.

Termine:
- Gruppe 1: 12.01.2024
- Gruppe 2: 12.04.2024
- Gruppe 3: 13.09.2024

Grundlagen der Führung

Unser Basisseminar für junge Führungskräfte zum Start in den Führungsalltag.

Termine:
- Gruppe 1: 07.03. – 08.03.2024
- Gruppe 2: 10.10. – 11.10.2024

Stärkenorientierte Führung [online]

Stärkenorientierte Führung steigert die Eigenmotivation und Leistungsbereitschaft von Mitarbeitenden und darüber hinaus das innerliche Commitment mit dem Unternehmen. Ein Online-Training mit Sabrina Arnold.

Termine:
- Modul 1: 24.04.2024
- Modul 2: 08.05.2024
- Modul 3: 05.06.2024

Führen in Veränderungsprozessen

Die Führungskraft als erfolgreiche Begleiter:in von Change-Prozessen mit Klaus Kissel.

Termin:
- 28.11. – 29.11.2024

Multikulturelle und diverse Teams führen

Synergie gibt´s nicht umsonst – wie man multikulturelle Teams erfolgreich führt und eine Willkommenskultur im Team schafft.

Termin:
- 11.07. – 12.07.2024

a.l.c. (Authentic Leadership Circle)

Der a.l.c. (Authentic Leadership Circle) geht im Februar 2024 in die nächste Runde. Unser Premiumformat richtet sich gezielt an Führungskräfte, die wirklich führen wollen, authentisch und im Einklang mit sich selbst. Gestärkt und voller Klarheit, um noch wirkungsvoller für dich, deine Mitarbeitenden und dein Unternehmen zu sein. Deshalb arbeiten wir fast ein Jahr lang intensiv in einer intimen Gruppe an deinem authentischen ICH der Führung, welches du schon während der gemeinsamen Zeit leben wirst.

Termine:
- Modul 1: 21. – 23.02.2024 (Präsenz)
- Transfermodul 1: 18.03.2024 (online)
- Modul 2: 17.- 19.04.2024 (Präsenz)
- Transfermodul 2: 14.05.2024 (online)
- Modul 3: 19. – 21.06.2024 (Präsenz)
- Transfermodul 3: 15.07.2024 (online)
- Session 1: 26.08.2024 (online)
- Session 2: 27.09.2024 (online)
- Session 3: 24.10.2024 (online)
- Session 4: 11.11.2024 (online)
- Abschlussmodul: 12.- 13.12.2024 (Präsenz)